



Betriebswirtschaft für VerkäuferInnen

- Umsatz ist nicht gleich Ertrag! -

Ziel und Nutzen

Oft regiert im Verkauf das Missverständnis, dass das Machen von Umsatz alleine schon reicht. Begriffe wie Deckungsbeitrag, Ertrag, vor oder nach Steuern werden selten verstanden und daher nicht berücksichtigt.

In diesem Training lernen die Teilnehmer die wichtigsten betriebswirtschaftlichen Begriffe kennen und verstehen

Inhalte

- Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung – das Abbilden und die Auswirkungen von unternehmerischen Aktivitäten in Bilanz und GuV
- Kostenrechnung – von der Finanzbuchhaltung zur Kostenrechnung
 - Die Kostenrechnung
 - Die Kostenstellenrechnung
 - Die Kostenträgerrechnung
 - Die Deckungsbeitragsrechnung
- Controlling – Controlling ist nicht Kontrolle, sondern Führen durch Ziele
- Die wichtigsten betrieblichen Kennzahlen
- Das Planspiel, die begleitenden Beispiele



Facts

Zielgruppe:
Alle Mitarbeiter im Verkauf

Termine:
09.06.2008
01.12.2008
18.06.2009

Trainer:
Mag. Gerald König

Ort:
Gewerbepark Alterlaa
Altmannsdorfer Str. 154-156
1230 Wien

Seminargebühr:
EUR 300,00 exkl. MwSt.